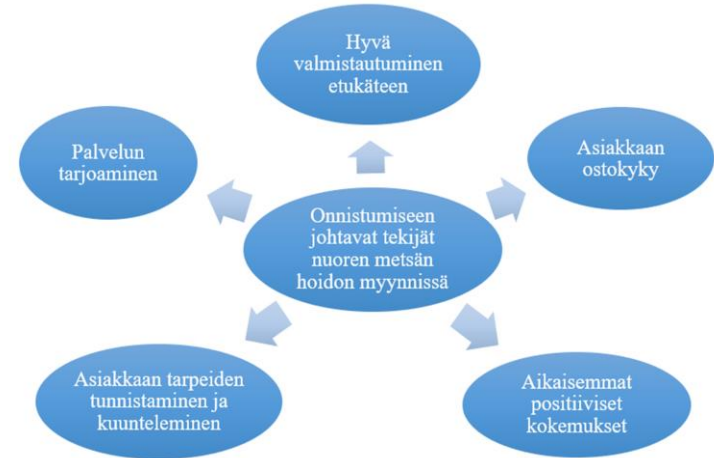


Taimikonhoidon oikea-aikainen toteutus ja myyminen metsänomistajille

- **Tausta:** Taimikon hyvän kasvun varmistaminen on yksi tärkeimmistä tehtävistä kannattavassa metsätaloudessa. Metsänhoitorästejä on Suomessa paljon ja näitä pitäisi saada vähennettyä, kun halutaan parantaa Suomen metsien hiilensidontaa, hakkuumahdollisuuksia ja ilmastokestävyyttä.
- Kehittämiprojektilla selvitettiin tekijöitä, jotka vaikuttavat metsäasiantuntijoiden onnistuneeseen nuoren metsän hoidon myyntiin suositeltuna ajankohtana metsänhoitosopimusasiakkaille. Vertailu tehtiin vuosilta 2015-2020 kerätyn aineiston perusteella, sekä kyselytutkimuksilla.
- **Tulokset:** Usein onnistuneeseen myyntiin johtaa asiakkaan hyvä ostokyky. Asiakkaalle tulee esittää valmiita ratkaisuja metsänhoidollisiin ongelmiin, jotka tulee selvittää hyvällä ennakoivalla valmistautumisella ja asiakasta kuuntelemalla.
- Luotettava metsävaratieto helpottaa ennakoivaa valmistautumista ja oikea-aikaista myyntiä. Työjäljen laatua pitää seurata ja pyrkiä mahdollisimman hyvään työjälkeen. Tilauksen läpimenoaika tulee pitää kohtuullisena ja kustannuksia pitäisi saada alennettua.



Kyselytutkimuksen perusteella tunnistetut tekijät, jotka johtavat onnistuneeseen myyntiin.